

formation Professionnelle & Coachina

Contact: 05 82 95 14 30 contact@absolu-consulting.fr

Catégorie de rattachement	Efficacité Professionnelle & Communication		
Intitulé formation	Développer des Relations de Travail Positives		
Lieu formation		Code de la formation :	COM-21
Interentreprises			
Toulouse, Paris		Durée (en j)	2
Bordeaux		Nb d'heures	14
Dates de la formation en Interentreprises (Zones Académiques)			

Toulouse, Paris	Bordeaux
Consulter notre site Internet	Consulter notre site Internet

A qui s'adresse cette formation

Toute personne confrontée à des conflits interpersonnels

Objectifs de la formation

- Établir des relations positives et constructives avec votre environnement professionnel,
- Utiliser les techniques de communication interpersonnelle
- Pratiquer l'assertivité pour créer et entretenir des relations efficaces,
- Ajuster son mode de communication à ses interlocuteurs pour collaborer avec les autres tout en sachant se positionner
- Développer des relations de travail plus efficaces et Mieux gérer votre relation aux autres

Programme de la formation

1. Identifier votre profil assertif en contexte professionnel

- Comprendre votre mode de fonctionnement,
- Identifier vos comportements inefficaces,
- Développer l'affirmation de soi : devenir assertif.

2. Redécouvrir les fondamentaux de la communication

- Tenir compte du cadre de référence de son interlocuteur en sachant Acquérir une écoute de qualité.
- Appréhender l'influence du non-verbal dans la communication.

3. Communication interpersonnelle: les bonnes pratiques

- Savoir établir et entretenir la relation.
- Ajuster son attitude pour un positionnement gagnant-gagnant. "
- Distinguer informer et communiquer tout en sachant se positionner.
- Mettre en oeuvre le « cocktail communication ».

4. Analyser vos comportements et leurs conséquences

- Les effets de vos comportements sur votre entourage professionnel,
- Comprendre vos propres obstacles à la communication interpersonnelle et à l'affirmation de soi.

5. Les atouts en communication interpersonnelle

- Développer sa présence physique, son ouverture relationnelle, sa disponibilité mentale.
- Composer avec les autres, accepter les différences.
- Mettre son message en cohérence avec son objectif et l'interlocuteur.
- Structurer son intervention y compris au niveau de la posture.
- Savoir reformuler, poser des questions, clarifier.

6. Mieux s'affirmer pour Mieux Collaborer

- Oser être vous-même et vous faire confiance,
- Adopter une attitude assertive : Savoir dire oui... et non! Prendre du recul.
- Vous dégager des comportements-pièges : passivité, agressivité, manipulation,
- Transformer vos points faibles en atouts

7. Etablir des relations professionnelles sereines et constructives

- Respecter les règles du jeu des relations professionnelles,
- Savoir faire et recevoir des critiques avec assertivité,

8. Positiver

- Positiver les difficultés et Faire taire les voix négatives qui vous découragent,
- Savoir vous ressourcer.

9. Agir, Réagir et Communiquer avec efficacité en situations délicates

- Se mettre en capacité d'accepter la contradiction.
- Gérer ses émotions pour entretenir son énergie.
- Rester attentif, concentré et détendu.

Animation pédagogique ou commentaires

- Entraînement intensif,
- Débriefing collectif et conseils méthodologiques personnalisés.
- Travaux individuels et/ou en sous-groupes à partir de situations apportées par les participants
- Construction d'une boîte à outils facilement utilisables.